

## EFG International publie ses résultats pour l'exercice 2014

**Zurich, le 25 février 2015** – Le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 130,7 millions, en hausse de 18% par rapport au montant de CHF 111,2 millions réalisé un an auparavant. Le résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires a atteint CHF 61,1 millions. Le résultat opérationnel s'est établi à CHF 716,6 millions, en progression de 8% par rapport à l'exercice précédent. Les charges opérationnelles ont augmenté de 5% en comparaison annuelle pour s'élever à CHF 575,0 millions, principalement en raison de l'augmentation des investissements. Le ratio coûts-revenus s'est amélioré, passant à 79,8% en 2014 (2013 : 81,5%). La marge de revenus s'est améliorée, passant de 88 points de base en 2013 à 89 points de base en 2014. Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 84,2 milliards, soit une hausse de 11% par rapport au montant de CHF 75,9 milliards enregistré à la fin 2013. L'afflux net de nouveaux capitaux a atteint CHF 4,4 milliards (croissance annuelle de 6%), contre CHF 2,5 milliards un an auparavant. Le Royaume-Uni, l'Asie, l'Europe continentale et les Amériques (hors Caraïbes) ont tous généré une croissance annuelle de l'afflux net de nouveaux capitaux de 9 à 11%. Le nombre de Client Relationship Officers (CRO) s'est établi à 440 à la fin 2014, contre 435 l'année précédente – le recrutement brut a connu une nette amélioration, qui a cependant été compensée par le durcissement des critères de performance appliqués aux CRO existants. Le pipeline de recrutement est très robuste, plusieurs CRO expérimentés ayant déjà été embauchés ou étant en cours d'engagement. EFG International redouble d'efforts afin de maîtriser les charges opérationnelles et continuera de réduire la part de ces charges libellées en francs suisses dans sa base de coûts totale (de 40% en 2011 à environ 30% en 2014). Le ratio Bâle III des fonds propres BRI s'est inscrit à 18,7% à la fin 2014, contre 18,0% fin 2013. EFG International propose en outre un dividende de CHF 0,25 par action, soit une hausse de 25% par rapport au dividende versé l'année précédente. EFG International reste engagé en faveur de la croissance et d'une amélioration marquée de la performance, un objectif soutenu par un large éventail d'initiatives porteuses de croissance.

Jean Pierre Cuoni quittera sa fonction de président du Conseil d'administration d'EFG International et Joachim H. Straehle sera proposé comme nouveau président, sous réserve d'approbation lors de l'assemblée générale annuelle qui se tiendra le 24 avril 2015.

Résultats-clés	2014	Variation vs 2013
Résultat net IFRS sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires*	CHF 130,7 mio.	+ 18%
Résultat net IFRS / Résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires	CHF 61,4 mio. / CHF 61,1 mio.	- 45%
Résultat opérationnel	CHF 716,6 mio.	+ 8%
Charges opérationnelles	CHF 575,0 mio.	+ 5%
Ratio coûts-revenus	79,8%	contre 81,5%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 84,2 mrd	+ 11%
Afflux net de nouveaux capitaux (croissance annuelle)	CHF 4,4 mrd (6%)	contre CHF 2,5 mrd (4%)
Marge de revenus (en % des ASG)	89 pb	contre 88 pb
Ratio des fonds propres BRI (Bâle III, critères entièrement intégrés)	18,7%	contre 18,0%
Ratio des fonds propres CET I (Bâle III)	14,2%	contre 13,5%
Client Relationship Officers (CRO)	440	contre 435
Effectif total	2'059	contre 1'989

\* Hors impact des éléments non récurrents

### Amélioration du résultat opérationnel et de la marge de revenus ; hausse du résultat sous-jacent hors charges et provisions juridiques

Des signes positifs étaient observables sur le front de la croissance économique et de la performance des marchés en 2014, en dépit d'un environnement extérieur toujours volatil. Sur l'année 2014, le résultat opérationnel d'EFG International s'est établi à CHF 716,6 millions, en progression de 8% par rapport au montant de CHF 666,0 millions réalisé durant l'exercice précédent. La marge de revenus est demeurée robuste et s'est améliorée au cours du deuxième semestre 2014, atteignant ainsi 89 points de base sur l'année, contre 88 points de base en 2013 – soit un niveau confortablement supérieur à l'objectif de 84 points de base d'EFG International.

Le résultat constaté a subi les conséquences négatives de charges juridiques et professionnelles exceptionnelles, d'où un résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires de CHF 61,1 millions. Le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 130,7 millions, en hausse de 18% par rapport au montant de CHF 111,2 millions enregistré un an auparavant, après exclusion des éléments non récurrents suivants :

- CHF 33,7 millions de charges et provisions pour litiges, tel que détaillé dans le rapport intermédiaire d'EFG International.
- CHF 30,0 millions en relation avec le programme fiscal américain. Des progrès satisfaisants ont été accomplis au troisième trimestre en matière de réconciliation des comptes, ce qui réduira probablement la pénalité définitive (désormais estimée à environ CHF 10,8 millions, contre CHF 21,4 millions provisionnés au cours du premier semestre 2014). Les charges juridiques et professionnelles seront toutefois plus élevées, la procédure ayant nécessité plus de temps que prévu.
- CHF 5,9 millions de frais juridiques et professionnels en relation avec un prêt de longue durée d'environ CHF 200 millions, pour lequel un portefeuille de sûretés financières avait été donné en garantie à EFG Bank par un constituant de gage, dont la société mère a été mise en sursis concordataire et est en vente. Le commissaire au sursis a soulevé des questions juridiques quant à la validité et au caractère exécutoire

de la garantie et des prêts. EFG International considère que les prêts sont entièrement garantis et donc intégralement recouvrables ; en conséquence, EFG International n'a pas constitué de provision. Par ailleurs, la banque dispose de l'engagement personnel d'un client très fortuné. La société a informé les autorités réglementaires compétentes, avec lesquelles elle coopère pleinement dans le cadre de leur examen en cours dans cette affaire.

Les charges opérationnelles se sont élevées à CHF 575,0 millions, soit une hausse de 5% en comparaison annuelle (4% si l'on exclut les frais juridiques et professionnels précités de CHF 5,9 millions) imputable au recrutement de CRO, à l'augmentation des paiements fondés sur la performance, aux investissements supplémentaires dans la plate-forme dédiée aux solutions de placement et de gestion de patrimoine, aux frais juridiques et professionnels ainsi qu'aux charges liées aux nouveaux bureaux. Le ratio coûts-revenus s'est établi à 79,8%, contre 81,5% pour la même période de l'année précédente.

Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 84,2 milliards, soit une hausse de 11% par rapport au montant de CHF 75,9 milliards enregistré à la fin 2013. Ceci reflète des effets de change et de marché à hauteur de CHF 3,9 milliards et un afflux net de nouveaux capitaux de CHF 4,4 milliards.

Sur la base des critères de Bâle III (entièrement intégrés), le ratio des fonds propres BRI d'EFG International a atteint 18,7%, contre 18,0% à la fin 2013. La baisse des taux d'intérêt en Suisse s'est traduite par une hausse de CHF 30 millions des passifs nets résultant des retraites, réduisant le ratio des fonds propres BRI de 0,4%. Le ratio du capital-actions ordinaire (CET I) s'est élevé à 14,2%, contre 13,5%.

### **Amélioration continue de la rentabilité des activités principales ; croissance rentable pour la plupart des établissements régionaux**

Les revenus générés par les activités principales de private banking ont augmenté de 7% en 2014 et le résultat avant impôts de 22%. A l'exception de l'Asie, tous les segments régionaux du private banking ont amélioré leur résultat avant provisions en 2014 – + 33% pour l'Europe continentale, + 33% pour les Amériques, + 13% pour le Royaume-Uni et + 12% pour la Suisse. La contribution avant provisions au résultat de l'Asie a diminué de 9%, reflet d'un premier trimestre particulièrement atone en raison du ralentissement de l'activité des clients. La performance s'est toutefois améliorée graduellement sur le restant de l'année et la croissance à deux chiffres de l'afflux net de nouveaux capitaux enregistrée en 2014 (voir plus loin) est de bon augure pour l'avenir.

### **Afflux net de nouveaux capitaux dans la fourchette visée**

L'afflux net de nouveaux capitaux s'est élevé à CHF 4,4 milliards en 2014, contre CHF 2,5 milliards – soit une croissance de 6%, qui s'inscrit dans la fourchette de 5 à 10% visée par EFG International. La croissance aurait été nettement supérieure (plus de 7%, un niveau sous-jacent atteint l'année passée) en l'absence de la décision prise au quatrième trimestre d'abandonner certaines activités de prêt non stratégiques.

Le Royaume-Uni, l'Asie, l'Europe continentale et les Amériques (hors Caraïbes, affectées par la liquidation partielle anticipée d'un grand compte individuel) ont tous généré une croissance annuelle de l'afflux net de nouveaux capitaux de 9 à 11%. Parmi les établissements régionaux, seule la Suisse a enregistré des sorties de fonds.

**Amélioration continue du recrutement de CRO ; nouvelles mesures prises au deuxième semestre en vue d'optimiser la qualité moyenne et la productivité**

Le nombre de CRO s'est établi à 440 à la fin 2014, contre 435 l'année précédente. Le recrutement s'est sensiblement amélioré en 2014, comme en témoignent le total de 456 CRO atteint en milieu d'année et les 25 nouvelles embauches au deuxième semestre. Le recrutement s'est révélé particulièrement robuste en Asie et en Europe continentale et s'est aussi nettement accéléré en Suisse à mesure que l'année progressait. Ceci a cependant été compensé par le durcissement des critères de performance appliqués aux CRO existants, reflet de l'engagement d'EFG International à renforcer la qualité moyenne et la productivité des CRO. De fait, les actifs sous gestion moyens par CRO (hors CRO recrutés en 2014) ont augmenté de CHF 174 millions à CHF 217 millions. Par ailleurs, au second semestre, la décision visant à régler le problème des CRO aux performances inférieures aux attentes a été prise ; tout en sachant que le pipeline de recrutement de CRO était encourageant. Tout porte à croire que l'embauche de CRO sera particulièrement importante en 2015 (voir plus loin). EFG International estime que son attrait pour les CRO hautement qualifiés n'a jamais été aussi grand depuis la crise financière.

**Progrès marqués en termes de Investment and Wealth Solutions ; sélectivité accrue en matière de prêts**

EFG International poursuit ses investissements dans sa plate-forme intégrée dédiée à la structuration de patrimoine, aux solutions de placement et au crédit. Des progrès très conséquents continuent à être réalisés en matière de solutions de placement, les actifs de clients sous gestion directe ayant atteint CHF 12,2 milliards en fin d'exercice, soit une augmentation de 49% sur l'année.

Au cours du deuxième semestre 2014, EFG International a adopté une approche plus prudente à l'égard du crédit au vu de la demande soutenue et croissante de prêts des clients. EFG International considère que le prêt fait partie intégrante de l'activité de banque privée, mais est fermement convaincu qu'une banque privée ne devrait pas être régie par le prêt. Par conséquent, EFG International a durci ses processus afin de s'assurer que les prêts consentis sont appropriés, tant en termes de couverture des coûts de trésorerie et de capital que de structure globale de ses activités clients.

**Accent résolument placé sur la croissance, tel qu'attesté par le nombre, l'envergure et le rythme accéléré des initiatives porteuses de croissance**

EFG International place l'accent sur la croissance et son engagement dans cette voie est soutenu par de multiples initiatives porteuses de croissance :

- Comme annoncé précédemment, plusieurs cadres de haut niveau ont été recrutés à travers différents marchés et segments en croissance, parmi lesquels : Adrian Kyriazi, au poste de Head of Continental Europe & Switzerland ; Alvin Ma, en tant que responsable Emerging Wealth à Hong Kong, l'accent étant ici nettement placé sur la Chine ; et Amrit Uppal, à la fonction de responsable de la diaspora sud-asiatique dans le monde, basé à Singapour.

- Comme indiqué précédemment, le pipeline de CRO demeure solide et l'accent est clairement placé sur les individus et les équipes hautement qualifiés. Différentes personnes ont déjà été recrutées ou le seront dans les prochains mois, certaines

d'entre elles étant mentionnées ci-après en relation avec des initiatives spécifiques en faveur de la croissance.

- Une équipe dédiée aux clients hongrois sera constituée en mars et basée à Zurich. Quelques CRO chargés d'un autre marché d'Europe centrale et orientale rejoindront EFG International en mai.

- Les ressources dédiées aux clients très fortunés (UHNWI) continuent à être optimisées. L'équipe consacrée aux UHNWI mise en place à Genève a généré de fortes performances au cours de sa première année d'exercice et EFG International a également récemment constitué une autre équipe UHNWI composée de cinq personnes à Zurich.

- Un bureau de représentation a été établi à Athènes en août 2014.

- Une autorisation réglementaire a été obtenue au Luxembourg (et est en suspens en Suisse) en vue de l'établissement d'une présence à Chypre, sous la forme d'une succursale de l'établissement luxembourgeois d'EFG International. L'objectif est que cette succursale, qui comprendra initialement quatre CRO basés à Nicosie et Limassol, soit opérationnelle au deuxième trimestre 2015.

- En novembre 2014, Konstantinos Karoumpis a été nommé CEO d'EFG Bank (Luxembourg) S.A., avec effet à la mi-janvier. Il occupait précédemment le poste de Head of Private Banking & Wealth Management au sein du Credit Suisse à Luxembourg. Outre ses responsabilités au Luxembourg, Konstantinos Karoumpis contribuera au développement des nouveaux bureaux d'EFG International à Athènes et à Chypre.

- Comme annoncé précédemment, AyG a obtenu en juin une licence en vue de créer une nouvelle banque, A&G Banca Privada, lui permettant d'ajouter une gamme de services bancaires à son offre de base en matière de gestion d'investissement et de conseil. Cette nouvelle banque est désormais opérationnelle.

- Le projet visant à mettre en place des activités onshore au Chili dans le cadre de plans de croissance ambitieux dans la région andine progresse bien. Cet établissement, qui sera géré par une équipe de personnes expérimentées sur le marché local, devrait débiter ses activités d'ici le milieu de l'année.

- EFG International a récemment ouvert un nouvel établissement aux Bermudes, EFG Wealth Management (Bermuda) Ltd., qui s'appuie sur une présence de longue date limitée à la recherche en investissements. Il sert un large éventail d'investisseurs et d'institutions avertis et mettra également l'accent sur le secteur des captives d'assurance.

- En Asie, l'établissement de Singapour a débuté ses activités envers la clientèle institutionnelle depuis mars 2014. A Hong Kong, le transfert des relations clientèle de Falcon Private Bank a été opéré au deuxième semestre 2015, avec des actifs sous gestion sensiblement conformes aux attentes d'environ CHF 500 millions.

**Proposition d'un nouveau président du Conseil d'administration, possédant une vaste expérience de la banque privée**

L'élection de Joachim H. Straehle au poste de nouveau président du Conseil d'administration d'EFG International a été proposée par ses membres. Il assumera cette fonction sous réserve d'approbation lors de l'assemblée générale annuelle d'EFG International, qui se tiendra le 24 avril 2015.

Au regard de l'étendue de son expérience, Joachim H. Straehle est parfaitement qualifié pour contribuer à la supervision du futur développement d'EFG International en tant que banque privée indépendante leader sur le marché. Il a occupé le poste de Chief Executive Officer de Bank Sarasin & Co de 2006 à 2013. Auparavant, entre 2002 et 2006, il était Head of Private Banking International au Credit Suisse. Au sein du Credit Suisse, où il a passé au total 20 années, il a assumé d'autres fonctions dirigeantes, dont celles de regional private banking head for the Middle East, Asia and Russia et de CEO de Credit Suisse Trust. Né en 1958, il est citoyen suisse. Le CV de Joachim H. Straehle est joint au présent communiqué.

Il remplace Jean Pierre Cuoni en qualité de président du Conseil d'administration, qui quitte cette fonction en raison de son âge (77 ans). Comme annoncé en juin, Jean Pierre Cuoni, l'un des cofondateurs d'EFG International, restera membre du Conseil d'administration et apportera son soutien actif à la société en tant qu'ambassadeur.

**Impact négatif limité des développements en relation avec le cours de change CHF/EUR ; mais engagement marqué en faveur de l'obtention d'un levier opérationnel**

EFG International a récemment commenté la décision prise le 15 janvier 2015 par la BNS d'abandonner le cours de change plancher de CHF 1,20 par euro. A son niveau actuel, le taux de change CHF/EUR aurait un impact de moins de 10 points de pourcentage sur le résultat avant impôts d'EFG International. L'impact lié aux fluctuations du cours CHF/GBP n'est pas significatif puisque les coûts et les revenus s'équilibrent largement. Le taux de change CHF/USD revêt une plus grande importance pour EFG International, mais le dollar s'est apprécié ces dernières semaines et atteint aujourd'hui un niveau supérieur au taux moyen pour 2014. La récente appréciation du franc suisse a une incidence négligeable sur les ratios de fonds propres et n'a pas entraîné de pertes sur les opérations de négoce. Aux taux de change actuels, les actifs sous gestion générateurs de revenus se seraient élevés à CHF 79,5 milliards à la fin 2014.

EFG International reste déterminé à faire baisser son ratio coûts-revenus en deçà de 75%. A cet effet, l'accent est placé sur l'obtention d'un levier opérationnel inhérent à la stratégie de croissance maîtrisée et ambitieuse – à savoir une croissance des activités avec une dilution minimale des bénéficiaires et de la productivité. En réponse à la vigueur du franc suisse, EFG International redoublera d'efforts en vue de maîtriser les principaux coûts opérationnels, tout en poursuivant ses investissements de croissance. Le gel des recrutements reste en vigueur, hormis pour satisfaire aux exigences réglementaires et de gestion des risques applicables à l'ensemble du secteur, ou encore pour le recrutement de CRO hautement qualifiés. Les bureaux qui ne sont que marginalement rentables ainsi que le nombre de centres opérationnels sont actuellement en cours d'examen. EFG International analyse également les processus opérationnels et étudie d'autres modalités de réorganisation de sa plate-forme opérationnelle, de sorte que les coûts d'exploitation soient plus conformes à la

structure des revenus. A cet égard, EFG International s'engage à poursuivre la bonne progression affichée ces dernières années. Les charges opérationnelles libellées en francs suisses ont été réduites de plus de 40% à environ 30% de la base de coûts totale en 2014, à la suite des mesures stratégiques et d'optimisation des coûts mises en place dans le cadre de la revue des activités initiée au premier semestre 2011.

### **Concentration sur les objectifs à moyen terme**

Les perspectives commerciales demeurent soumises à une grande incertitude. D'une part, des signes encourageants étaient observables l'année passée sur le front des marchés, de la confiance des clients, du renforcement du dollar et de la dynamique de la croissance économique mondiale. D'autre part, les pressions géopolitiques sont manifestes, les taux d'intérêt restent faibles et les cours de change ont récemment évolué à contre-courant des attentes du marché.

Aspect plus positif, le marché de la banque privée continue d'offrir des opportunités importantes et croissantes et EFG International est convaincu de rester bien positionné pour se distinguer face à la concurrence, comme en témoigne son attrait grandissant pour les CRO de haut niveau. Surtout, EFG International estime profiter d'une dynamique positive, comme l'attestent les aspects suivants : l'amélioration de la rentabilité des activités principales ainsi que de la qualité des bénéficiaires ; le renforcement de la productivité des CRO ; le portefeuille d'affaires optimisé, dans lequel les solutions de placement et de gestion de fortune progressent par rapport aux prêts ; la solidité de l'afflux net sous-jacent de nouveaux capitaux ; l'importante marge de revenus ; et le vaste éventail d'initiatives porteuses de croissance, dont les effets commenceront à se faire ressentir en 2015.

EFG International s'attachera à maîtriser les charges opérationnelles – une nécessité renforcée par la récente appréciation du franc suisse. Globalement, EFG International est convaincu d'être en très bonne voie pour générer une solide croissance à deux chiffres dans un avenir proche et réitère son engagement en faveur de l'amélioration marquée de sa performance dans les prochaines années.

EFG International réaffirme sa détermination à atteindre ses autres objectifs à moyen terme :

- un afflux net de nouveaux capitaux de 5 à 10% par an ;
- un ratio coûts-revenus réduit – inférieur à 75% ;
- le maintien de la solidité des fonds propres, avec un objectif de l'ordre des 10% supérieurs pour le ratio Bâle III des fonds propres BRI et des 10% inférieurs pour le ratio du capital-actions ordinaire (CET I) ;
- une marge de revenus d'au moins 84 points de base ;
- en conséquence, la génération d'une solide croissance à deux chiffres des résultats et d'une rentabilité à deux chiffres sur les fonds propres.

John Williamson, CEO d'EFG International, a déclaré :

- « Bien que l'exercice passé ait été affecté par des charges juridiques et réglementaires exceptionnelles – et les développements en relation avec le franc

suisse ont encore souligné que nous vivons une période incertaine –il a également connu une progression continue de la dynamique commerciale. La rentabilité des activités principales, la productivité, le portefeuille d'affaires, la marge de revenus et l'afflux net de nouveaux capitaux se sont tous améliorés. Nous avons également mis en place un grand nombre d'initiatives en faveur de la croissance qui, associées à des mesures visant à maîtriser les coûts, devraient commencer à porter leurs fruits cette année. Je suis persuadé qu'EFG est bien positionné pour générer une solide croissance à deux chiffres des résultats à l'avenir. Et c'est ce à quoi on pourrait s'attendre d'une entreprise qui célèbre son 20<sup>e</sup> anniversaire cette année. Passer du statut de start-up à celui de banque privée d'envergure internationale gérant CHF 84 milliards d'actifs n'est pas un mince exploit. Les qualités et compétences à l'origine de cette réussite sont toujours en place aujourd'hui. Je suis convaincu qu'un avenir passionnant attend EFG – en tant que banque privée leader à l'échelle mondiale, génératrice de valeur offerte aux actionnaires par le biais d'une croissance durable, s'appuyant sur des CRO dotés de l'esprit d'entreprise et des clients très satisfaits. »

### **Dividende ordinaire**

Le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale, qui se tiendra le 24 avril 2015, de verser un dividende de CHF 0,25 par action (exonéré de l'impôt anticipé). Cela représente une augmentation de 25% par rapport au dividende de CHF 0,20 par action servi l'année dernière.

### **Rapport annuel 2014**

Retrouvez ce communiqué, ainsi que la présentation des résultats et le rapport annuel sur le site Web d'EFG International [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com).

Vous pouvez télécharger une copie du rapport annuel 2014 à cette adresse :

[http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi\\_public\\_site/files/investors/financial\\_reporting/2014\\_FY/EFGL\\_2014\\_Full\\_Year\\_Report\\_EN.pdf](http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi_public_site/files/investors/financial_reporting/2014_FY/EFGL_2014_Full_Year_Report_EN.pdf)

## Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International AG solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG International AG.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG International AG's judgements and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, and (4) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International AG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

## Contacts

Relations avec les investisseurs

+41 44 212 7377

[investorrelations@efginternational.com](mailto:investorrelations@efginternational.com)

Relations avec les médias

+41 44 226 1217

[mediarelations@efginternational.com](mailto:mediarelations@efginternational.com)

## A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 000 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

EFG International AG, Bleicherweg 8, 8001 Zurich, Switzerland

[www.efginternational.com](http://www.efginternational.com)

*Les praticiens de l'art du private banking*

# Présentation des résultats de l'exercice 2014

EFG International publiera ses résultats financiers de l'exercice 2014 le **mercredi 25 février 2015** à 7h00 HEC.

La direction d'EFG International présentera les résultats lors d'une conférence destinée aux analystes, investisseurs et représentants des médias qui aura lieu à 9h30 (HEC).

Les résultats d'EFG International pour l'exercice 2014 seront présentés par :

- John Williamson, Chief Executive Officer (CEO)
- Giorgio Pradelli, Deputy CEO et CFO

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**, par **conférence téléphonique** ou par **webcast** sur Internet.

## Conférence téléphonique :

Numéros à composer :

- Suisse : + 41 58 310 50 00
- Royaume-Uni : + 44 203 059 58 62

Veillez appeler 10 minutes avant le début de la présentation et demander « EFG International full-year 2014 results ».

## Webcast

Les résultats seront disponibles dès 9h30 (HEC) sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com).

## Transparents de la présentation et communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles le mercredi 25 février 2015 dès 7h00 (HEC) sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com) (Investor Relations / Investor Presentations).

## Enregistrement de la conférence téléphonique

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants :

- Suisse : + 41 91 612 4330
- Royaume-Uni : + 44 207 108 6233

Veillez taper le code d'identification 13188, puis le signe #.

## Enregistrement du webcast

Un enregistrement de la diffusion des résultats sur Internet sera disponible environ trois heures après la présentation sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com).

## Etats financiers

## Key figures as at 31 December 2014

<i>(in CHF million unless otherwise stated)</i>	31 December 2014	31 December 2013	Change vs. 31 December 2013
Clients Assets under management (AUM)	85,108	76,854	11%
AUM excluding shares of EFG International	84,196	75,852	11%
Assets under administration	8,368	8,074	4%
Number of Client Relationship Officers	440	435	1%
Number of Employees	2,059	1,989	4%

## Consolidated Income Statement as at 31 December 2014

<i>(in CHF millions)</i>	Year ended 31 December 2014	Year ended 31 December 2013
Interest and discount income	458.3	417.2
Interest expense	(211.1)	(204.0)
<b>Net interest income</b>	<b>247.2</b>	<b>213.2</b>
Banking fee and commission income	477.7	429.3
Banking fee and commission expense	(96.4)	(86.0)
<b>Net banking fee and commission income</b>	<b>381.3</b>	<b>343.3</b>
Dividend income	1.1	3.5
Net trading income	69.8	74.5
Net (loss) / gain from financial instruments designated at fair value	(3.0)	7.8
Gains less losses on disposal of available for sale investment securities	18.2	10.6
Other operating income	2.0	13.1
<b>Net other income</b>	<b>88.1</b>	<b>109.5</b>
<b>Operating income</b>	<b>716.6</b>	<b>666.0</b>
Operating expenses	(575.0)	(547.2)
Other provisions	(64.1)	(33.7)
Reversal of impairment on financial assets held-to-maturity	2.5	
Reversal of impairment / (impairment) on loans and advances to customers	0.3	(1.4)
Gain on disposal of subsidiaries		0.5
<b>Profit before tax</b>	<b>80.3</b>	<b>84.2</b>
Income tax expense	(17.7)	(8.2)
<b>Net profit for the year from continuing operations</b>	<b>62.6</b>	<b>76.0</b>
<b>Discontinued operations</b>		
Profit for the year from discontinued operations		46.7
<b>Profit for the year</b>	<b>62.6</b>	<b>122.7</b>
<b>Net profit for the year attributable to:</b>		
Net profit attributable to owners of the Group	61.4	111.8
Net profit attributable to non-controlling interests	1.2	0.6
Net profit attributable to non-controlling interests from discontinued operations		10.3
	<b>62.6</b>	<b>122.7</b>

## Etats financiers (suite)

## Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2014

<i>(in CHF millions)</i>	31 December 2014	31 December 2013	Variation
<b>ASSETS</b>			
Cash and balances with central banks	2,855.3	848.9	236%
Treasury bills and other eligible bills	626.0	631.2	-1%
Due from other banks	2,108.8	2,200.2	-4%
Loans and advances to customers	13,031.1	11,561.8	13%
Derivative financial instruments	569.5	560.4	2%
Financial assets at fair value :			
- Trading assets	105.6	113.3	-7%
- Designated at inception	329.7	349.8	-6%
Investment securities :			
- Available-for-sale	4,093.5	3,844.5	6%
- Held-to-maturity	1,159.1	1,107.1	5%
Intangible assets	274.9	266.9	3%
Property, plant and equipment	21.1	22.5	-6%
Deferred income tax assets	32.8	36.3	-10%
Other assets	136.7	155.7	-12%
	<b>25,344.1</b>	<b>21,698.6</b>	<b>17%</b>
-			
<b>LIABILITIES</b>			
Due to other banks	466.0	290.1	61%
Due to customers	18,564.5	16,443.8	13%
Subordinated loans	246.3	245.1	0%
Derivative financial instruments	661.1	544.9	21%
Financial liabilities designated at fair value	369.2	310.7	19%
Other financial liabilities	3,030.7	2,421.5	25%
Debt issued	411.1		
Current income tax liabilities	6.0	5.0	20%
Deferred income tax liabilities	35.4	34.6	2%
Provisions	38.0	26.8	42%
Other liabilities	340.7	269.6	26%
	<b>24,169.0</b>	<b>20,592.1</b>	<b>17%</b>
<b>EQUITY</b>			
Share capital	75.5	74.0	2%
Share premium	1,243.8	1,238.4	0%
Other reserves	(72.5)	(49.1)	48%
Retained earnings	(90.5)	(161.6)	-44%
	1,156.3	1,101.7	5%
Non-controlling interests	18.8	4.8	292%
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>1,175.1</b>	<b>1,106.5</b>	<b>6%</b>

# Joachim H. Strähle

**Date of birth: 20 November 1958**

**Married, 3 children**



## **Educational History**

- |             |   |
|-------------|---|
| 1994        | Executive Program for Overseas Bankers, Wharton School, University of Pennsylvania, Philadelphia, USA |
| 1982 – 1985 | School of Management (FH), Zurich   |
| 1975 – 1978 | Initial banking training, Zurich  |

## **Career History**

- |             |  |
|-------------|--|
| 2006-2014   | Chief Executive Officer and Chairman of the Executive Committee of J. Safra-Sarasin & Co. Ltd  |
| 2006        | Regional Head Asia-Pacific, Middle East and Russia, Member of the Private Banking Management Committee, Credit Suisse, Zurich, Singapore and Hong Kong |
| 2004 – 2006 | Member of the Executive Board of Credit Suisse and Head of Private Banking International, Zurich and Singapore   |
| 2002 – 2004 | Head of Private Banking International Credit Suisse (Asia-Pacific, Middle East, Americas, Eastern/Northern Europe), Zurich                             |
| 2000 – 2002 | Chief Executive Officer of Credit Suisse Trust Group, Zurich   |
| 1999 – 2000 | Global Head Family Office<br>Member of Operating Committee, Credit Suisse Trust, Zurich  |
| 1992 – 1999 | Deputy Branch Manager, Bank Julius Baer, New York, USA<br>Member of Management Committee and Head of Credit, Julius Baer Securities, New York, USA     |
| 1978 – 1992 | Relationship Manager for Swiss multinationals, Credit Suisse, Zurich and New York, USA   |

23. February 2015